

# ТОО «Magnum Cash&Carry»



Документ

«для открытого пользования»

Утверждаю

Заместитель Председателя правления

ТОО «Magnum Cash&Carry»



подпись

Терещенкова С.А.

Введено в действие приказом

Заместителя Председателя Правления

№ 143-П от 23 мая 2018г.

## Инструкция по проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг ТОО «Magnum Cash&Carry»

Редакция №3

Документ содержит несекретные сведения информационного характера, предназначенные для внешнего пользования  
Данный документ является интеллектуальной собственностью ТОО «Magnum Cash&Carry» и не предназначен для  
опубликования в СМИ или передачи третьим лицам.

Алматы, 2018

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>1</b>	<b>Обращение к Партнеру .....</b>	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>Область применения и принципы регулирования деятельности .....</b>	<b>4</b>
<b>3</b>	<b>Классификатор ТРУ .....</b>	<b>8</b>
<b>4</b>	<b>Условия сотрудничества с Партнером .....</b>	<b>9</b>
<b>5</b>	<b>Организация проведения закупки/продажи ТРУ .....</b>	<b>10</b>
5.1	Способы закупки/продажи ТРУ .....	10
5.2	Площадка для проведения электронных торгов .....	11
5.3	Характеристика видов электронных торгов .....	15
5.4	Регистрация и аттестация потенциальных партнеров .....	15
5.5	Обеспечение необходимого количества участников.....	16
5.6	Информационное обеспечение участников.....	16
<b>6</b>	<b>Порядок проведения электронных торгов.....</b>	<b>17</b>
6.1	График проведения плановых торгов .....	17
6.2	График проведения внеплановых торгов и мини-тендер.....	18
<b>7</b>	<b>Подготовка потенциального Партнера к торгам .....</b>	<b>19</b>
7.2	Начало и ход проведения торгов .....	21
7.3	Завершение проведения торгов .....	23
<b>8</b>	<b>Итоги торгов и определение победителя торгов.....</b>	<b>24</b>
8.8	Отказ/изменение условий после признания победителя тендера/аукциона .....	27
<b>9</b>	<b>Оформление договора с победителем тендера/аукциона .....</b>	<b>27</b>
<b>10</b>	<b>Ответственность сторон при проведении процедур аттестации и электронных торгов.....</b>	<b>28</b>
10.1	Права и обязанности сторон .....	28
<b>11</b>	<b>Меры воздействия со стороны Компании.....</b>	<b>30</b>
<b>12</b>	<b>Порядок урегулирования споров.....</b>	<b>31</b>
<b>13</b>	<b>Приложения .....</b>	<b>32</b>
	<i>Приложение №1 Виды нарушений и дисциплинарные меры.....</i>	<i>32</i>

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупок/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

# 1 Обращение к Партнеру

---

*Уважаемый Партнер,*

Наша Компания заинтересована в постоянном расширении сотрудничества и всегда готова рассматривать новые предложения о взаимодействии.

С целью обеспечения равных возможностей и равноправия для всех наших потенциальных Партнеров при продаже или реализации товаров, работ и услуг наша Компания использует электронную площадку **zakup.magnum.kz** для проведения электронных торгов.

Для рассмотрения нашего совместного сотрудничества приглашаем Вас зарегистрироваться на нашем сайте для участия в электронных торгах и, возможно, нашего будущего надежного партнерства. Для прохождения регистрации Вам необходимо заполнить онлайн-регистрационную форму в соответствии с требованиями нашей Компании в разделе «РЕГИСТРАЦИЯ».

Обращаем Ваше внимание, что для сотрудничества с нашей Компанией, каждый потенциальный Партнер должен быть зарегистрирован в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя, и, в обязательном порядке иметь соответствующий опыт на рынке и требуемую разрешительную документацию на осуществление деятельности.

Срок рассмотрения регистрационных данных, в зависимости от заявленных Вашей организацией категорий для участия, составляет от 15 до 30 календарных дней.

В период рассмотрения Вашей заявки, в случае необходимости, нашим представителем будет запрошена дополнительная информация и материалы, касательно деятельности Вашей организации, для принятия решения о сотрудничестве. По итогам рассмотрения Вам будет направлено письмо с решением Компании относительно нашего сотрудничества.

Если у Вас появились вопросы по заполнению регистрационной формы или подготовке информации, Вы можете обратиться к нашему специалисту, контакты которого размещены на сайте.

С жалобами и предложениями Вы можете обратиться по электронному адресу: <http://magnum.kz/sotrudnichestvo/postavshhikam/zhaloby-predlozheniya-postavchika>

Будем рады приветствовать Вас в кругу наших будущих Партнеров и надеемся на дальнейшее взаимовыгодное сотрудничество!

С уважением,

С.А. Терещенкова

Заместитель Председателя Правления

ТОО «Magnum Cash&Carry»,

Председатель Тендерного комитета ТОО «Magnum Cash&Carry»

---

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## 2 Область применения и принципы регулирования деятельности

2.1 Настоящая инструкция регламентирует порядок закупки/продажи товаров, работ, услуг, порядок проведения электронных торгов по закупке/продаже товаров, работ, услуг в ТОО «Magnum Cash&Carry» (далее - Компания) с целью:

- создания условий для своевременного и полного удовлетворения потребностей Компании в товарах, работах, услугах (далее - ТРУ) с необходимыми показателями цены, качества и надежности;
- эффективного использования денежных средств Компании;
- развития добросовестной конкуренции;
- гласности и прозрачности процедуры закупки/продажи, а также принятия прозрачных решений при определении партнера ТРУ;
- предотвращения коррупции и других злоупотреблений.

### 2.2 Термины, определения и сокращения:

Наименование	Описание
<b>Компания</b>	ТОО «Magnum Cash&Carry»
<b>Закуп</b>	Приобретение Компанией товаров, работ или услуг, осуществляемое в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан и утвержденными в Компании процедурами.
<b>Партнер/Партнер Компании (ПК)</b>	Поставщик, Потенциальный поставщик /Покупатель, потенциальный покупатель, желающий поставлять/приобретать ТРУ у Компании.
<b>Продажа</b>	Реализация Компанией товаров, работ или услуг, осуществляемая в порядке, установленном законодательством Республики Казахстан и утвержденными в Компании процедурами.
<b>Система электронных закупок</b>	Представляет собой Электронную площадку, которая является информационной системой общего пользования, где посредством обмена между собой информацией участники электронного взаимодействия проводят электронные торги. Электронная площадка ТОО «Magnum Cash&Carry» размещена на веб-портале <a href="http://zakup.magnum.kz/">http://zakup.magnum.kz/</a> .
<b>Электронные торги</b>	конкурентная форма отбора предложений на продажу или поставку товаров, оказание услуг или выполнение работ по заранее объявленным в документации условиям, в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности посредством использования Системы электронных закупок. Электронные торги проводятся в 2 этапа: <ul style="list-style-type: none"> <li>• 1-й этап: Открытые торги (с возможностью участия любого Партнера);</li> <li>• 2-й этап - закрытые торги, приводящееся по результатам 1 этапа торгов и итоговой оценки Партнера среди 3-х победителей первого этапа торгов.</li> </ul>
<b>Повторные торги</b>	Электронные торги, которые проводят после признания Тендерной Комиссией Компании по предшествующим электронным торгам не состоявшимися.
<b>Лот</b>	Единица купли-продажи во время торгов, представляет собой определенный объём товара в натуральном выражении, определенную услугу или конкретный вид работ. Выставляемый лот состоит из одного или нескольких однородных по качеству товаров, работ или услуг.
<b>ТРУ</b>	Товары, работы, услуги.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

Наименование	Описание
<b>Однородные ТРУ</b>	ТРУ, которые, не являясь идентичными, имеют сходные характеристики и состоят из схожих компонентов, что позволяет им выполнять одни и те же функции и быть взаимозаменяемыми.
<b>Участник торгов</b>	Потенциальный Партнер, который прошел регистрацию и/или аттестацию и был присоединен к сайту электронных закупок ( <a href="http://zakup.magnum.kz">zakup.magnum.kz</a> ) и Принимает участие в проводимых компанией электронных торгах.
<b>Победитель</b>	Участник торгов, ценовое предложение которого признано по торгам лучшим для Компании.
<b>Аккаунт</b>	Учетная запись, содержащая набор сведений, которые описывают Участника сайта.
<b>Техническая спецификация/спецификация на закупку</b>	<p>Документ, содержащий требования к объекту закупки/продажи в соответствии с которыми осуществляют поставку товара, выполнение работ, оказание услуг и их приемка.</p> <p>Документ содержит описание:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• характеристики и требования к товару, работам, услугам и их результатам</li> <li>• объем закупаемых/реализуемых товаров, работ, услуг</li> <li>• требования к наличию необходимой сопроводительной документации, формам отчетности</li> <li>• требования к гарантийному и сервисному обслуживанию</li> <li>• сроков поставки, выполнения работ, оказания услуг</li> <li>• условия сдачи-приемки товаров, работ, услуг</li> </ul> <p>и прочие специальные требования.</p>
<b>Авто продление</b>	Автоматическое продление времени окончания электронных торгов.
<b>Администратор СЭЗ</b>	Работник подразделения Компании, ответственный за организацию проведения закупки для реализации потребностей и задач своего подразделения, а именно: информационное сопровождение регистрации участников на сайте <a href="http://zakup.magnum.kz">zakup.magnum.kz</a> , контроль предоставления необходимых документов по закупке; инициирование торгов по закрепленной категории, предоставление результатов членам Аттестационной комиссии по виду закупа, вынесение вопросов по закупке на Тендерный комитет Компании (при необходимости), публикацию результатов и т.д.
<b>Технический администратор СЭЗ</b>	Уполномоченный работник подразделения информационных технологий, осуществляющий техническое сопровождение СЭЗ (смену паролей кабинетов партнеров, изменение данных контактных лиц партнеров, решение технических вопросов).
<b>Аттестационная комиссия</b>	Уполномоченные работники Компании, осуществляющие анализ и оценку информации о контрагенте, с целью включения контрагента в перечень потенциальных партнеров ТРУ. состав должностных лиц-участников Аттестационной комиссии утверждается в Классификаторе ТРУ.
<b>Неконкурентный способ закупки</b>	Закупка по определенным категориям ТРУ из единственного источника, т.н. «прямая закупка» (Закуп у субъектов естественных монополий, а также по выделенным в Компании категориям закупок, осуществляемым у единственного партнера на постоянной основе).
<b>Конкурентный способ закупки</b>	Закупки по конкретной категории ТРУ, устанавливаемый Компанией в Классификаторе ТРУ, на основе выбора по определенным критериям из нескольких продавцов ТРУ. (Используется состязательность независимых продавцов). В Компании к этим видам закупа относят способ закупки посредством проведения электронных торгов.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»
Наименование	Описание
<b>Тендер /электронный тендер</b>	Вид электронных торгов, посредством которого осуществляют отбор предложений партнеров для приобретения товаров, работ и услуг. Используют для приобретения ТРУ на основе едино-разовой сделки, которая оформляется срочным контрактом, а также при выборе Партнера на долгосрочное обслуживание (контракт на обслуживание). Полноценный тендер применяется в компании для всех видов конкурентного способа закупа. Исключением является проведение т.н. мини-тендера среди Партнеров, которые заранее прошли аттестацию и с которыми заключены рамочные соглашения на обслуживание. Мини -тендер является тендером на лучшее ценовое предложение. Применяется в частности, для закупа отдельных маркетинговых ТРУ и услуг по транспортировке товаров.
<b>Аукцион</b>	Вид электронных торгов, посредством которого осуществляют реализацию товаров, работ и услуг.
<b>Документация для аттестации</b>	документация, предоставляемая потенциальным участником сайта для прохождения процедуры аттестации, согласно перечню Классификатора ТРУ на сайте.
<b>Коммерческое предложение</b>	коммерческое предложение - оферта Партнера, которая должно содержать все условия по требованиям спецификации к закупке заказчика.
<b>Ценовое предложение (ЦП)</b>	сумма закупа/стоимость ТРУ/цена, предоставляемая партнером; может изменяться Партнером до завершения электронных торгов.
<b>Комиссия по электронным торгам</b>	коллегиальный орган, создаваемый Компанией для выполнения процедуры согласования результатов проведенных электронных торгов и определения победителя.
<b>Логин</b>	уникальное имя Участника, которое в сочетании с паролем используется для идентификации Участника при авторизации на сайте.

### 2.3 Действие настоящей инструкции распространяется на следующие виды деятельности:

- 1) закупка ТРУ, приобретаемых подразделениями Компании на возмездной основе для обеспечения работы персонала, эффективного функционирования эксплуатации инфраструктуры Компании;
- 2) продажа ТМЦ, которые не подлежат реализации в торговых объектах Компании;
- 3) продажа работ и услуг, оказываемых Компанией сторонним контрагентам.

### 2.4 Под действие настоящей инструкции не попадают:

- приобретение товаров, подлежащих последующей реализации в торговых объектах Компании, регулируемые коммерческой деятельностью;
- приобретение товаров, работ и услуг у субъектов естественных монополий;
- внесение членских взносов(вкладов), в том числе в уставный капитал юридических лиц, приобретения пакетов акций (долей участия) в уставном капитале юридических лиц;
- приобретение товаров, работ, услуг, связанных с представительскими расходами;
- приобретение прав на земельные участки, прав недропользования и т.п.;
- оплата пошлин, сборов и иных расходов, связанных с разрешением споров в судах, арбитражах и третейских судах, рассмотрением обращений Компании в иные государственные органы и некоммерческие организации;
- купля-продажа ценных бумаг, валютных ценностей, драгоценных металлов, а также заключение договоров, являющихся производными финансовыми инструментами.
- приобретение СМИ, печатных изданий, справочно-информационных систем, литературы;

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

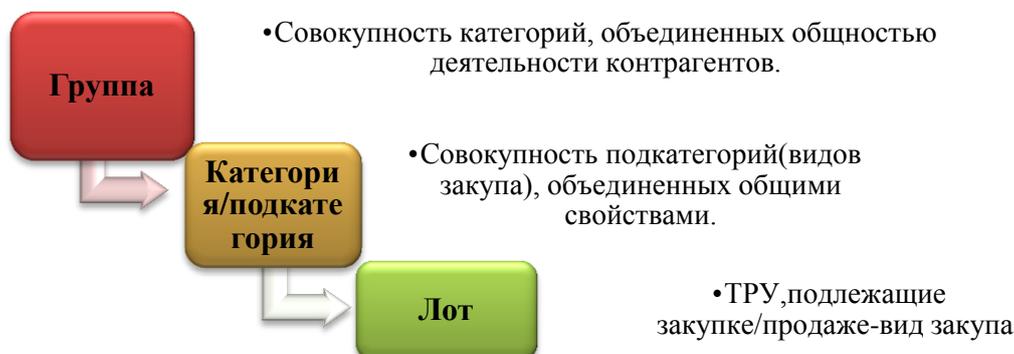
- услуги нотариусов и судебных исполнителей;
- услуги по аренде офисов, складов, железнодорожных тупиков, паркингов для работников;
- услуги специализированной охранной компании;
- услуги по проверкам представителей учредителей;
- консалтинговые услуги;
- услуги по расчету земельного налога;
- закуп подарков детям работников на Новый год;
- аренда офисов, архива;
- абонентская плата за телефонию, корпоративная сеть (оплата каналов передачи данных), оплата Интернета, Междугородной/международной связи;
- приобретение лицензий;

## 2.5 Принципы регулирования деятельности по закупке/продаже:

<b>Гласность и прозрачность</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Информационная открытость, обеспеченная посредством размещения информации об электронных закупках на официальном сайте проведения электронных торгов <a href="http://zakup.magnum.kz">zakup.magnum.kz</a></li> </ul>
<b>Оптимальное и эффективное расходование денежных средств</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Достижение заданного результата с использованием наименьшего объема ресурсов заказчика.</li> </ul>
<b>Приобретение качественных товаров, работ и услуг</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Приобретение заказчиком товара, результата работ, услуг, с соблюдением установленных заказчиком требований.</li> </ul>
<b>Контроль и ответственность за принимаемые решения</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Единые требования и ограничения, устанавливающие запрет на совершение заказчиком противоправных Законодательству РК действий, сведение к нулю возможность влияния на ход и результат проводимых закупок.</li> </ul>
<b>Предоставление всем потенциальным партнерам равных возможностей</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Гарантированное информационное пространство поддержки конкуренции, с едиными правилами и возможностями.</li> </ul>

### 3 Классификатор ТРУ

- 3.1 Перечень закупаемых и реализуемых Компанией посредством электронных торгов ТРУ, сгруппирован в единый унифицированный Классификатор ТРУ. Сокращенная версия документа размещена на общем доступе сайта Компании.
- 3.2 Классификатор ТРУ состоит из групп, категорий/подкатегорий:



Лот представляет собой конкретную услугу, вид работ или однородный товар, по которому проводятся торги. Наименование лота и требования к закупке по выставленному лоту(техническая спецификация) определяются на этапе проведения торгов подразделением Компании, являющемся инициатором закупки.

- 3.2.1.1 По каждой категории/подкатегории закупа в Классификаторе ТРУ, размещенном на сайте, определены следующие параметры:
- группа/категория (подкатегория) закупа;
  - подразделение, которое уполномочено осуществлять закупку/продажу ТРУ;
  - перечень дополнительных документов, которые запрашиваются при прохождении аттестации (включая, но не ограничиваясь перечисленными документами);
  - администраторы СЭЗ от подразделения по категории/подкатегории закупа;
  - контактные данные Администраторов СЭЗ по категории.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## **4 Условия сотрудничества с Партнером**

- 4.1 Компания ориентируется на приобретение качественных товаров, работ, услуг, отвечающих предъявляемым к ним требованиям назначения, имеющих необходимые потребительские свойства и технические характеристики, соответствующие характеристики экологической и промышленной безопасности.
- 4.2 Работы должны выполняться квалифицированным персоналом с использованием современных технологий производства работ и управления проектами, с использованием качественных материалов.
- 4.3 Услуги должны оказываться квалифицированным персоналом с использованием методов, подходов, концепций, технологий, отвечающих требованиям действующего законодательства.
- 4.4 Устанавливаемые подразделениями -инициаторами Компании требования к закупке ТРУ (техническая спецификация на закупку) должны быть четкими, ясными, понятными, однозначными, полными и носить объективный характер.
- 4.5 Инициатор при осуществлении закупки/продаже в описании объекта закупки/продажи обязан указывать точные функциональные, технические и качественные характеристики, эксплуатационные характеристики объекта закупки.
- 4.6 В целях реализации принципа предоставления Партнерам равных возможностей, запрещается включение в требования к закупкам или в тендерную документацию требований, из которых вытекает соответствие требованиям характеристик только одних претендентов (оферентов), характеристик только его работ или продукции. Условия и требования спецификаций по закупке должны удовлетворять общим требованиям к однородным ТРУ. В описание объекта закупки могут включаться требования или указания в отношении определенных товарных знаков, знаков обслуживания, фирменных наименований, патентов, полезных моделей, промышленных образцов, наименование места происхождения товара или наименование производителя, а также требования к товарам, информации, работам, услугам при условии, что такие требования не влекут за собой ограничение количества участников закупки.
  - 4.6.1 В целях обеспечения исполнения вышеуказанных требований, в Компании определены способы осуществления закупок, приведенные в разделе «термины и определения» настоящей инструкции
  - 4.6.2 Продажа всех категорий ТРУ, осуществляются посредством проведения аукциона (раздел «термины и определения»).

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупок/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## 5 Организация проведения закупки/продажи ТРУ

### 5.1 Способы закупки/продажи ТРУ

5.1.1 Закупку/продажу ТРУ в Компании осуществляют следующим путем:

- посредством проведения электронных торгов в специализированной системе электронных торгов (далее СЭЗ) на сайте электронных торгов zakup.magnum.kz;
- приобретения ТРУ у потенциального партнера без электронных торгов (неконкурентный способ закупок; не описывается в настоящей инструкции).

5.1.2 Закупка ТРУ осуществляется посредством проведения электронных торгов, **за исключением следующих случаев:**

1) если общая сумма закупки по контракту составляет 199 (Сто девяносто девять) МРП и менее.

Под действие данного критерия попадают только ТРУ, которые имеют разовый характер закупки и приобретаются не чаще четырех раз в год (не являются постоянными и периодическими закупками);

2) приобретение товаров, работ и услуг по перечню, приведенному в п 2.3. настоящей инструкции.

**Запрещается:**

- «дробление» закупок на более мелкие одноименные/однородные товары, однородные работы, однородные услуги;
- «дробление» комплекса необходимых закупок, связанных между собой товаров, работ, услуг на предмет нескольких закупок.
- запрещается объединять в один тендер разные категории закупок товара\услуг.

**Допускается** единичный закуп компьютерного и печатного оборудования, мебели и печатной техники без проведения тендера в следующих случаях:

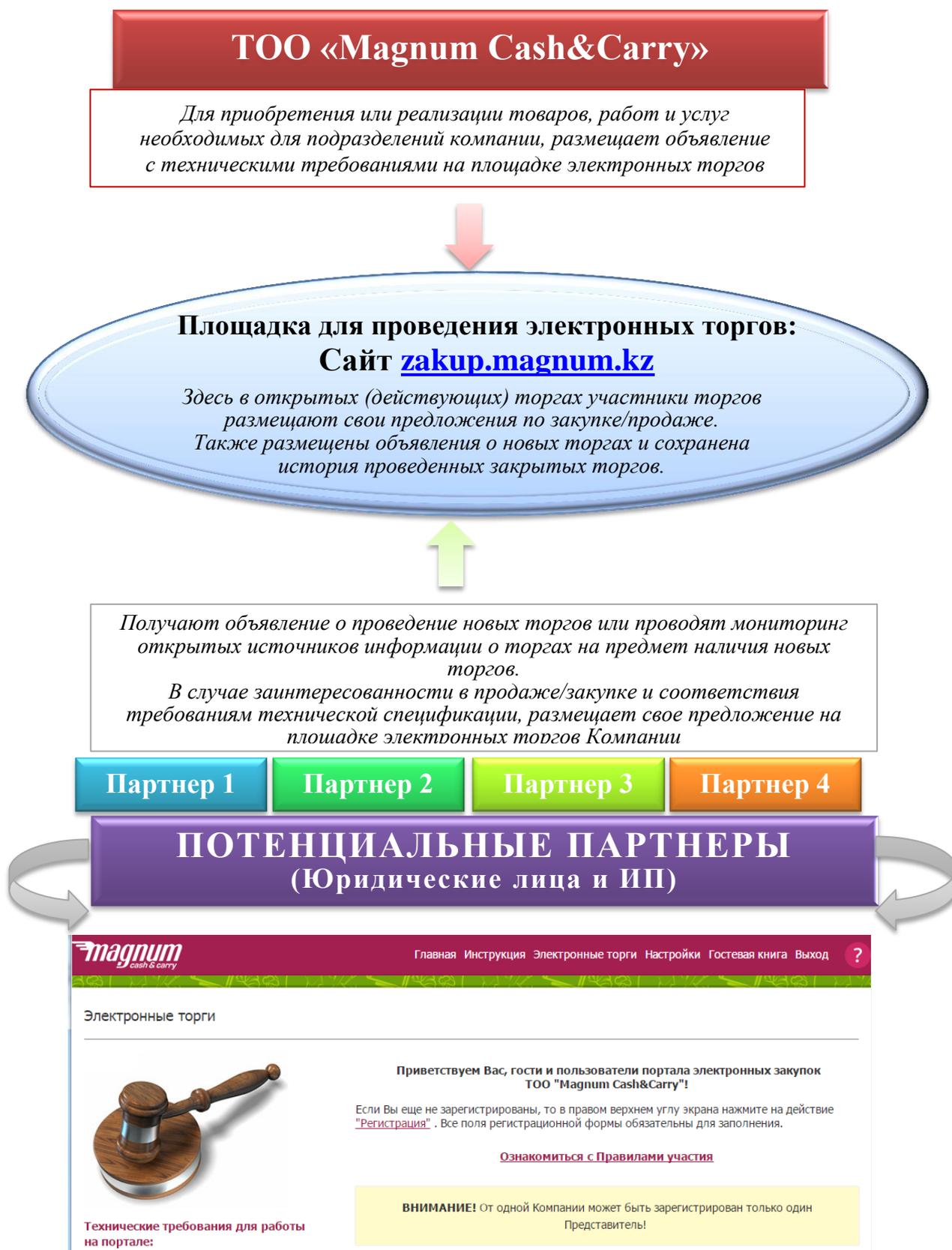
- поломки используемой техники и мебели;
- при введении внеплановой штатной единицы.

5.1.3 В случае приобретения/реализации ТРУ без проведения электронных торгов, ответственный за закупку/продажу подразделения-инициатора самостоятельно осуществляет проведение переговоров с потенциальными Партнерами на предмет: качество, специфика и цена ТРУ и проводит заключение контракта.

## 5.2 Площадка для проведения электронных торгов

5.2.1 Проведение электронных торгов осуществляется в специализированной системе электронных закупок (далее СЭЗ) на сайте [zakup.magnum.kz](http://zakup.magnum.kz)

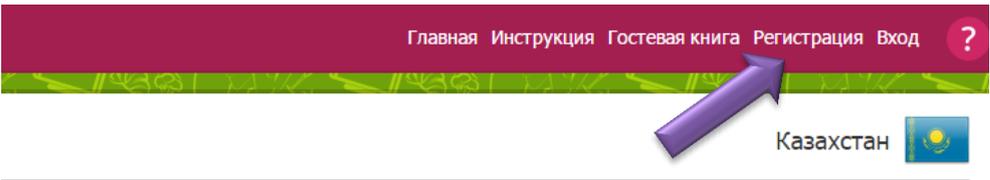
5.2.2 Схема электронных торгов:



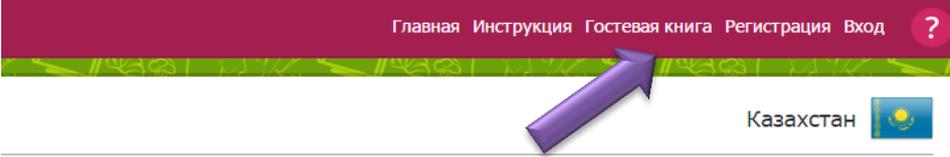
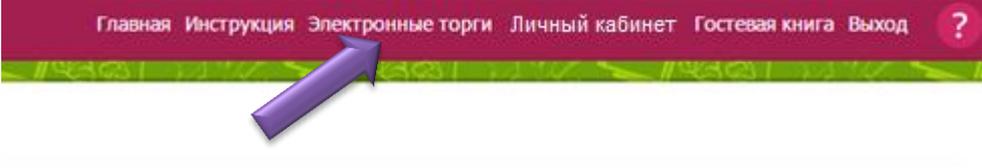
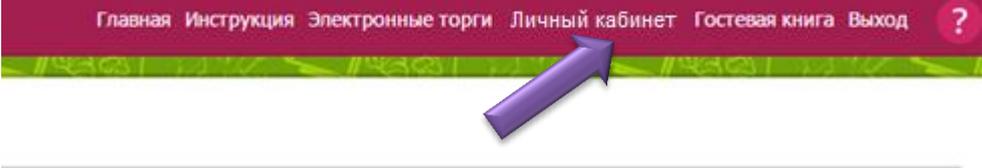
### 5.2.3 Сайт электронных торгов содержит следующую информацию:

<p><i>До регистрации доступно пользователю:</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Регистрация потенциального Партнера;</li> <li>Регламенты;</li> <li>Календарь проведения электронных торгов;</li> <li>Контактные данные и режим работы представителей ТОО«Magnum Cash&amp;Carry»;</li> <li>Гостевая книга отзывов и предложений.</li> </ul>
<p><i>После регистрации дополнительно доступно участнику:</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Доступ к платформе и участию в электронных торгах;</li> <li>Личный кабинет.</li> </ul>

### 5.2.4 Описание сайта электронных торгов:

Информация	Описание
<p><b>Регистрация потенциального Партнера</b></p>	<p>5.2.4.1 В данном разделе проходят регистрацию потенциальные Партнеры:</p>  <p>Главная Инструкция Гостевая книга <b>Регистрация</b> Вход ?</p> <p>Казахстан </p> <p>Приветствуем Вас, гости и пользователи портала электронных закупок ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"!</p>
<p><b>Инструкции</b></p>	<p>5.2.4.2 В данном разделе расположены документы с описанием правил закупок ТРУ и проведения электронных торгов:</p>  <p>Главная <b>Инструкция</b> Гостевая книга Регистрация Вход ?</p> <p>Казахстан </p> <p>Приветствуем Вас, гости и пользователи портала электронных закупок ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"!</p>

Информация	Описание																																																																																																																										
<p><b>Календарь проведения электронных торгов</b></p>	<p>5.2.4.3 Календарь торгов расположен в разделе «Главная».</p> <p>5.2.4.4 В календаре отображены все предстоящие, проводимые, завершённые и отменённые торги:</p> <table border="1" data-bbox="459 331 1457 824"> <thead> <tr> <th colspan="2">&lt; Месяц &gt;</th> <th colspan="10"></th> </tr> <tr> <th>Компания ↓</th> <th>Группа</th> <th>Категория</th> <th>Тип</th> <th>Пн 27.03</th> <th>Вт 28.03</th> <th>Ср 29.03</th> <th>Чт 30.03</th> <th>Пт 31.03</th> <th>Сб 01.04</th> <th>Вс 02.04</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"</td> <td>Благоустройство территории</td> <td>Озеленение территории</td> <td>Покупка</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <th>Компания ↓</th> <th>Группа</th> <th>Категория</th> <th>Тип</th> <th>Пн 03.04</th> <th>Вт 04.04</th> <th>Ср 05.04</th> <th>Чт 06.04</th> <th>Пт 07.04</th> <th>Сб 08.04</th> <th>Вс 09.04</th> </tr> <tr> <td>ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"</td> <td>Благоустройство территории</td> <td>Озеленение территории</td> <td>Покупка</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <th>Компания ↓</th> <th>Группа</th> <th>Категория</th> <th>Тип</th> <th>Пн 10.04</th> <th>Вт 11.04</th> <th>Ср 12.04</th> <th>Чт 13.04</th> <th>Пт 14.04</th> <th>Сб 15.04</th> <th>Вс 16.04</th> </tr> <tr> <td>ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"</td> <td>IT-услуги, Информационная безопасность</td> <td>Техническая поддержка ИС</td> <td>Покупка</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <th>Компания ↓</th> <th>Группа</th> <th>Категория</th> <th>Тип</th> <th>Пн 17.04</th> <th>Вт 18.04</th> <th>Ср 19.04</th> <th>Чт 20.04</th> <th>Пт 21.04</th> <th>Сб 22.04</th> <th>Вс 23.04</th> </tr> <tr> <td colspan="11" style="text-align: center;">Торгов нет</td> </tr> <tr> <th>Компания ↓</th> <th>Группа</th> <th>Категория</th> <th>Тип</th> <th>Пн 24.04</th> <th>Вт 25.04</th> <th>Ср 26.04</th> <th>Чт 27.04</th> <th>Пт 28.04</th> <th>Сб 29.04</th> <th>Вс 30.04</th> </tr> <tr> <td colspan="11" style="text-align: center;">Торгов нет</td> </tr> </tbody> </table> <p>5.2.4.5 Статус торгов на календаре соответствует определённому цвету:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li><span style="display: inline-block; width: 15px; height: 15px; background-color: #cccccc; border: 1px solid black;"></span> - предстоящие торги</li> <li><span style="display: inline-block; width: 15px; height: 15px; background-color: #ffcc00; border: 1px solid black;"></span> - торги в процессе</li> <li><span style="display: inline-block; width: 15px; height: 15px; background-color: #008000; border: 1px solid black;"></span> - торги завершены</li> <li><span style="display: inline-block; width: 15px; height: 15px; background-color: #ff0000; border: 1px solid black;"></span> - торги отменены</li> </ul> <p>5.2.4.6 Для получения более полной информации о торгах необходимо кликнуть на нужные торги.</p>	< Месяц >												Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 27.03	Вт 28.03	Ср 29.03	Чт 30.03	Пт 31.03	Сб 01.04	Вс 02.04	ТОО "Magnum Cash&Carry"	Благоустройство территории	Озеленение территории	Покупка								Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 03.04	Вт 04.04	Ср 05.04	Чт 06.04	Пт 07.04	Сб 08.04	Вс 09.04	ТОО "Magnum Cash&Carry"	Благоустройство территории	Озеленение территории	Покупка								Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 10.04	Вт 11.04	Ср 12.04	Чт 13.04	Пт 14.04	Сб 15.04	Вс 16.04	ТОО "Magnum Cash&Carry"	IT-услуги, Информационная безопасность	Техническая поддержка ИС	Покупка								Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 17.04	Вт 18.04	Ср 19.04	Чт 20.04	Пт 21.04	Сб 22.04	Вс 23.04	Торгов нет											Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 24.04	Вт 25.04	Ср 26.04	Чт 27.04	Пт 28.04	Сб 29.04	Вс 30.04	Торгов нет										
	< Месяц >																																																																																																																										
Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 27.03	Вт 28.03	Ср 29.03	Чт 30.03	Пт 31.03	Сб 01.04	Вс 02.04																																																																																																																	
ТОО "Magnum Cash&Carry"	Благоустройство территории	Озеленение территории	Покупка																																																																																																																								
Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 03.04	Вт 04.04	Ср 05.04	Чт 06.04	Пт 07.04	Сб 08.04	Вс 09.04																																																																																																																	
ТОО "Magnum Cash&Carry"	Благоустройство территории	Озеленение территории	Покупка																																																																																																																								
Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 10.04	Вт 11.04	Ср 12.04	Чт 13.04	Пт 14.04	Сб 15.04	Вс 16.04																																																																																																																	
ТОО "Magnum Cash&Carry"	IT-услуги, Информационная безопасность	Техническая поддержка ИС	Покупка																																																																																																																								
Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 17.04	Вт 18.04	Ср 19.04	Чт 20.04	Пт 21.04	Сб 22.04	Вс 23.04																																																																																																																	
Торгов нет																																																																																																																											
Компания ↓	Группа	Категория	Тип	Пн 24.04	Вт 25.04	Ср 26.04	Чт 27.04	Пт 28.04	Сб 29.04	Вс 30.04																																																																																																																	
Торгов нет																																																																																																																											
<p><b>Контактные данные и режим работы представителей ТОО «Magnum Cash&amp;Carry»</b></p>	<p>5.2.4.7 Контактные данные и режим работы представителей ТОО «Magnum Cash&amp;Carry» расположены в Классификаторе ТРУ, размещенном на сайте:</p> <p style="text-align: center;">Приветствуем Вас, гости и пользователи портала электронных закупок ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"!</p> <p>Если Вы еще не зарегистрированы, то в правом верхнем углу экрана нажмите на действие "<a href="#">Регистрация</a>". Все поля регистрационной формы обязательны для заполнения.</p> <p style="text-align: center;"><a href="#">Ознакомиться с Правилами участия</a></p> <div style="background-color: #ffff00; padding: 5px; text-align: center; margin-top: 10px;"> <p><b>ВНИМАНИЕ!</b> От одной Компании может быть зарегистрирован только один Представитель!</p> </div>																																																																																																																										

Информация	Описание						
<p><b>Гостевая книга отзывов и предложений</b></p>	<p>5.2.4.8 В данном разделе размещена книга «Отзывы и Предложения», в которой участники сайта и Партнеры Компании могут опубликовать свои отзывы и предложения, касающиеся сайта <a href="http://zakup.magnum.kz">zakup.magnum.kz</a>, а также сообщить об обнаруженных ошибках, проблемах в работе:</p>  <p>5.2.4.9 Список опубликованных отзывов и предложений отображен в следующей таблице:</p> <table border="1" data-bbox="443 763 1393 860"> <thead> <tr> <th>ФИО/Компания</th> <th>Дата/Время</th> <th>Предложение/отзыв</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Администратор</td> <td>06/25/12 11:19:17</td> <td>Добрый день! Новые комментарии добавляются в конец таблицы. Администратор оставляет за собой право без предупреждения и объяснения причин удалять записи из Гостевой книги</td> </tr> </tbody> </table>	ФИО/Компания	Дата/Время	Предложение/отзыв	Администратор	06/25/12 11:19:17	Добрый день! Новые комментарии добавляются в конец таблицы. Администратор оставляет за собой право без предупреждения и объяснения причин удалять записи из Гостевой книги
ФИО/Компания	Дата/Время	Предложение/отзыв					
Администратор	06/25/12 11:19:17	Добрый день! Новые комментарии добавляются в конец таблицы. Администратор оставляет за собой право без предупреждения и объяснения причин удалять записи из Гостевой книги					
<p><b>Доступ к платформе и участию в электронных торгах</b></p>	<p>5.2.4.10 В данном разделе отображены все предстоящие и действующие (проводимые) торги:</p>  <p>Приветствуем Вас, гости и пользователи портала электронных закупок ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"!</p>						
<p><b>Личный кабинет</b></p>	<p>5.2.4.11 В данном разделе расположен личный кабинет авторизованного пользователя:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Настройки – смена пароля для авторизации на сайте;</li> <li>• Подписки – присвоенные категории для доступа к торгам и подписка на категории;</li> <li>• Биллинг – количество сделанных ставок, история публикаций.</li> </ul>  <p>Приветствуем Вас, гости и пользователи портала электронных закупок ТОО "Magnum Cash&amp;Carry"!</p>						

5.2.5 Участвовать в электронных торгах могут юридические лица и индивидуальные предприниматели, прошедшие регистрацию на сайте электронных торгов.

### 5.3 Характеристика видов электронных торгов

5.3.1 Характеристика видов электронных торгов Компании в зависимости от способа проведения:



5.3.2 Все торги являются открытыми и проводятся с авто продлением. Проведение закрытых торгов осуществляется в исключительных случаях в связи со спецификой и особыми требованиями к ТРУ.

5.3.3 Авто продление торгов осуществляется автоматически, в случае если один из участников подал ценовое предложение (сделал ставку) за 15 и менее минут до окончания торгов.

5.3.4 Длительность авто продления может быть равна 30 (тридцать) и 60 (шестьдесят) дополнительных минут к времени окончания торгов, в зависимости от категории продаваемых/закупаемых ТРУ.

5.3.5 Функция авто продления торгов повториться **не более 5 (пяти) раз**, после чего торги будут автоматически закрыты.

### 5.4 Регистрация и аттестация потенциальных партнеров

5.4.1 Для участия в электронных торгах нашей компании всем потенциальным Партнерам необходимо пройти процедуру регистрации и аттестации на сайте Компании [zakup.magnum.kz](http://zakup.magnum.kz),

5.4.2 **Инструкция по аттестации** с описанием порядка проведения Компанией и прохождения аттестации Партнером, размещена **на сайте Компании** [zakup.magnum.kz](http://zakup.magnum.kz).

5.4.3 Потенциальный Партнер несет полную ответственность за актуальность и правильность информации о деятельности своей компании и предлагаемых товарах, работах, услугах, которые были указаны в регистрационной форме, а также их последующее своевременное обновление в случае изменения.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

5.4.4 После успешного прохождения процедуры регистрации и аттестации, потенциальный Партнер становится полноценным участником сайта и получает доступ на сайте к разделу, в котором размещена информация об электронных торгах Компании, получает рассылки и возможность участия в торгах по закрепленным категориям ТРУ.

## 5.5 Обеспечение необходимого количества участников

5.5.1 В рамках подготовки к проведению торгов Ответственным Администратором СЭЗ за закупку/продажу от подразделения-инициатора Компании, может быть проведен анализ рынка на предмет наличия потенциальных Партнеров для поставки ТРУ, и размещена информация о тендерах на сайтах tender.kz, в СМИ, иных информационных площадках.

5.5.2 При наличии на рынке новых потенциальных Партнеров, не зарегистрированных в базе ТОО «Magnum Cash&Carry», ответственным за закупку/продажу от подразделения-инициатора в адрес потенциального Партнера будет направлено официально письмо-приглашение принять участие в электронных торгах, которые запланировано провести.

5.5.3 Потенциальному Партнеру необходимо в течение 2 рабочих дней после получения письма-приглашения, подтвердить или отказаться от участия в торгах, отправив ответ письмом по электронной почте Ответственным за закупку/продажу.

5.5.4 В случае отсутствия в указанные сроки письма, подтверждающего заинтересованность потенциального Партнера в участии в торгах, будет считаться, что приглашение Партнером было отклонено.

5.5.5 Проведение анализа рынка, поиск и приглашение незарегистрированных потенциальных Партнеров принять участие в электронных торгах не является обязательством со стороны нашей Компании. В связи с чем, всем потенциальным Партнерам, которые заинтересованы в реализации своих ТРУ или в покупке ТРУ от нашей Компании, необходимо проявить инициативу, регулярно проводить мониторинг открытых источников для получения информации о торгах и, далее- пройти регистрацию на сайте <http://zakup.magnum.kz/>.

## 5.6 Информационное обеспечение участников

Информационное оповещение участников об изменениях на сайте и прием поступивших обращений от участников осуществляют Администраторы СЭЗ, ответственные за закупку/продажу от подразделения-инициатора Компании. Контактные данные ответственных лиц- Администраторов СЭЗ размещены в Классификаторе ТРУ на сайте Компании;

5.6.1 Для изменения **контактных данных** представителя Вашей организации, первоначально определенных в Анкете Партнера, необходимо на электронную почту Администратора СЭЗ направить отсканированное письмо на фирменном бланке компании, о смене данных представителя Партнера.

5.6.2 Смена данных осуществляется Компанией в течение 2-х рабочих дней с момента получения письма. После внесения изменений, Администратор СЭЗ по категории закупа должен ответить участнику по электронной почте о завершении работ.

## 6 Порядок проведения электронных торгов

### 6.1 График проведения плановых торгов

#### 6.1.1 Длительность торгов:

Информация		Описание
Дата и время начала торгов:	Среда с 09-00ч. до 12-00ч.	<i>Не должны выпадать на выходные и праздничные дни.</i> <b>Пример №1:</b> Дата начала торгов выпадает на праздничный день, среду 22 марта 2017г. Начало проведения торгов переносится на рабочий день, <b>предшествующий праздничному дню</b> . Дата начала торгов – рабочий день, суббота 18 марта 2017 г.
Дата и время завершения торгов:	Четверг - Пятница с 14-00ч. до 17-00ч. (без учета авто продления)	<b>* Пример №2:</b> Дата окончания торгов выпадает на праздничный день, четверг 06 июля 2017г. Окончание торгов переносится на рабочий день, <b>следующий за праздничным днем</b> . Дата завершения торгов – рабочий день, пятница 07 июля 2017 г.
Длительность проведения торгов:	Минимальное время – 24 часа (1 сутки) Максимальное время – 72 часа (3 суток)	

#### 6.1.2 Сроки проведения плановых торгов:

Информация	Дни недели								
	ЧТ	ПТ	СБ	ВС	ПН	ВТ	СР	ЧТ	ПТ
Создание торгов на сайте и рассылка участникам письма-оповещения с информацией о новых проводимых торгах	От 30 к.д. до начала торгов До 18.00 ЧТВ								
Подготовка партнерами коммерческих и ценовых предложений к предстоящим торгам									
Открытие торгов							С 9.00 до 12.00		
Проведение торгов, в ходе которых партнеры делают ставки на сайте									
Заккрытие торгов (при включении функции авто продления данное время увеличивается)									С 14.00 до 17.00

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## 6.2 График проведения внеплановых торгов и мини-тендер

6.2.1 Сроки проведения внеплановых (экстренных) электронных торгов не привязаны к дням недели(проводятся в любой из рабочих дней).

### 6.2.2 Длительность торгов:

Информация		Описание
<b>Дата и время начала торгов:</b>	Рабочий день с 09-00ч. до 12-00ч.	<i>Не должны выпадать на выходные и праздничные дни.</i> <b>Пример №1:</b> Дата начала торгов выпадает на праздничный день, среду 22 марта 2017г. Начало проведения торгов переносится на рабочий день, предшествующий праздничному дню. Дата начала торгов – рабочий день, суббота 18 марта 2017 г.
<b>Дата и время завершения торгов:</b>	Рабочий день с 14-00ч. до 17-00ч. (без учета авто продления)	<b>* Пример №2:</b> Дата окончания торгов выпадает на праздничный день, четверг 06 июля 2017г. Окончание торгов переносится на рабочий день, следующий за праздничным днем. Дата завершения торгов – рабочий день, пятница 07 июля 2017 г.
<b>Длительность проведения торгов:</b>	Минимальное время – 24 часа (1 сутки) Максимальное время – 72 часа (3 суток)	

### 6.2.3 Сроки проведения:

Мероприятие	За 2 р.д. до проведения торгов	За 1 р.д. до проведения торгов	День торгов		
Создание торгов на сайте и рассылка участникам письма-оповещения с информацией о новых проводимых торгах	До 18.00				
подготовка потенциальными партнерами коммерческих и ценовых предложений к предстоящим торгам					
<b>Открытие торгов</b>			С 9.00 до 12.00		
Проведение торгов, в ходе которых Партнеры делают ставки на сайте					
<b>Закрытие торгов</b> (при включении функции авто продления данное время увеличивается)					С 14.00 до 17.00

6.2.4 ТОО «Magnum Cash&Carry» праве приостановить проведение торгов и закрыть торги досрочно.

6.2.5 Пояснение причины отмены проведения торгов будет опубликовано на странице проведения торгов.

## 7 Подготовка потенциального Партнера к торгам

7.1.1 Потенциальным Партнерам в день создания торгов автоматически из СЭЗ отправляется информационное письмо о новых торгах, в котором указано:

- категория, название торгов, дата и время начала проведения торгов;
- гиперссылка на страницу действующих торгов в СЭЗ.

7.1.2 С момента получения письма о новых торгах у участников появляется доступ к описанию новых торгов.

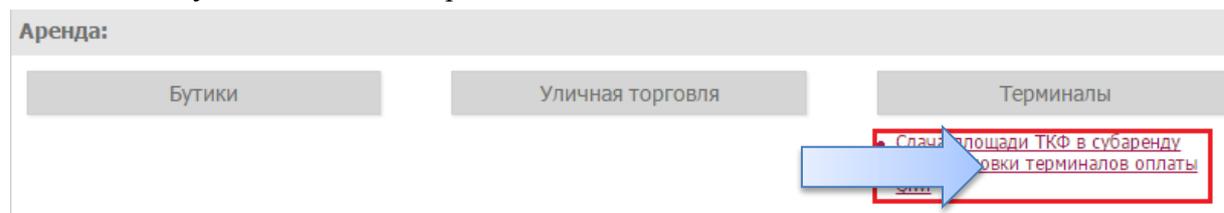
7.1.3 Для того, чтобы ознакомиться с описанием торгов, участнику на сайте zakup.magnum.kz необходимо выполнить следующее:

1. Зайти на главную страницу и кликнуть на страницу "Электронные торги":



2. Найти нужные торги в списке категорий. Категории торгов расположены по алфавиту сверху вниз.

3. Кликнуть на название торгов:



4. После этого откроется таблица с описанием торгов:



Описание торгов	
Компания	ТОО "Magnum Cash&Carry"
Группа	Благоустройство территории
Категория	Озеленение территории
Тип	Покупка
Стартовая цена	10000000.00
Подробное описание	111
Количество	1111
Единица измерения	кг кг
Валюта	Тенге
Шаг ставки	100.00
Дата начала торгов	29.03.2017 / 18:00
Дата окончания торгов	03.04.2017 / 17:00
Подробное о способе оплаты и доставки	цццццццццц
Подробное описание	<a href="#">1.pdf</a>

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупок/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

### Содержание таблицы с описанием торгов:

Наименование поля	Описание
Компания	По умолчанию ТОО «Magnum Cash Carry»
Группа	В данном поле отображается наименование группы категорий, к которой относится указанный лот(-ы).
Категория	В данном поле отображается наименование категории ТРУ, к которой относится указанный лот(-ы).
Вид	«Покупка» или «Продажа». В случае «Покупки», торги проходят на понижение цены. В случае «Продажа», аукцион проходит на повышение цены.
Стартовая цена	Начальная стоимость закупаемых/реализуемых ТРУ или начальная цена за единицу товара (в случае если в торгах участвует один лот), возможно инициирование торгов без первоначальной стартовой цены.
Подробное описание	В данном поле опубликована информация о лоте и условия закупки/продажи ТРУ. Участнику СЭЗ необходимо внимательно ознакомиться с данной информацией.
Количество	В данном поле указано количество товара, за которое Компании необходимо получить выгодную цену.
Единица измерения	Единица измерения лота(-ов).
Валюта	Денежная единица, в которой будет заключен договор между Компанией и победителем торгов.
Шаг ставки	Минимальный шаг увеличения (при аукционе) или уменьшения (при тендере) стартовой цены
Дата начала торгов	В поле указаны дата и время начала торгов (по времени города Астана).
Дата окончания торгов	В поле указаны дата и время завершения торгов (по времени города Астана).
Автопродление	Включено/не включено. Количество автопродлений не более 5
Подробно о способе оплаты и доставки	В поле описаны условия доставки: самовывоз/доставка до двери, адрес доставки; условия оплаты
Техническая спецификация	В данном поле находится Техническая спецификация (требования к закупке) по лоту. Участнику СЭЗ необходимо ее скачать. Если поле пустое, в данном случае вся информация о лоте и условия описаны в поле «Подробное описание».
Тендерный комитет Компании	коллегиальный орган, создаваемый Компанией для выполнения процедуры согласования результатов проведенных электронных торгов и определения победителя. Порядок работы, права и обязанности Тендерного комитета определены во внутренних документах Компании.

- 7.1.4 **При подготовке коммерческого предложения** для участия в торгах, потенциальный Партнер в обязательном порядке должен ознакомиться с требованиями Технической спецификации (требования к закупке/лоту), в соответствии с которыми осуществляют поставку товара, выполнение работ, оказание услуг и их приемку.
- 7.1.5 Коммерческое предложение Партнера должно в полном объеме содержать необходимую информацию и материалы, указанные в технической спецификации, также дополнительную информацию по усмотрению партнера.
- 7.1.6 Предлагаемые товары, работы, услуги должны соответствовать требованиям по качеству и характеристикам, заданным в Технической спецификации на закупку.
- 7.1.7 Предложение для участия в торгах оформляют в свободной форме, в формате Excel или Word.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## 7.2 Начало и ход проведения торгов

7.2.1 Участие в электронных торгах Компании возможно с любого устройства, имеющего выход в интернет (сотовый телефон, планшет и другие гаджеты).

7.2.2 Запуск торгов осуществляется автоматически, согласно указанному времени начала.

7.2.3 После старта торгов вверху страницы отображается таймер обратного отсчета времени (от времени завершения торгов) и текущее время на сервере (часы: минуты: секунды):

До окончания: 161:14:32

**Внимание!!!**

Торги проводятся по времени Астаны (GMT+6)

Время на сервере на момент открытия страницы: 16:45:23.

7.2.4 Участники могут делать ставки только во время действия торгов (включая время автопродления).

7.2.5 В случае, если статус торгов **(Торги еще не начались!)** или **(ЗАВЕРШЕН)**, доступ к публикации ставок закрыт.

7.2.6 Для публикации предложения согласно описанию торгов во время действующих торгов участнику необходимо заполнить поля в таблице «Ставка»:

Ставка	
<b>ВНИМАНИЕ!!!</b> Сделав ставку, Вы берёте на себя обязательства! В случае победы в торгах изменение цены за товары/услуги на повышение будет невозможным!!	
Шаг ставки	10.00
Ваша ставка	9750.00
Комментарий (не более 200 знаков)	Тест2
Прикрепить файл:	Выберите файл   Файл не выбран
<input type="button" value="Сделать ставку"/>	

7.2.7 Количество полей в таблице «Ставка» зависит от типа торгов. Если лотов несколько, то полей с перечнем лотов может быть два и более.

7.2.8 Прежде чем опубликовать ценовое предложение, участник должен:

- прочитать описание торгов;
- убедиться, что находится на странице нужных торгов;
- проверить расчеты в своем ценовом предложении, а также соответствие предложения требованиям технической спецификации.

7.2.9 После того, как все расчеты готовы, участник заполняет поля в таблице «Ставка»:

в поле «Ваша ставка»	Заполняет сумму ценового предложения
в поле «Комментарии»	Описывает пояснения к ценовому предложению (в случае необходимости)
в поле «Прикрепить файл»	Прикрепляет следующие документы: 1. Подготовленное коммерческое предложение с описанием товаров, работ и услуг согласно требованиям Технической спецификации 2. Расшифровку ценового предложения (детализация суммы, которая указана в поле «Ваша ставка») <i>Вышеуказанные документы должны быть приложены при каждой новой ставке, которую вы будете делать на сайте.</i>

7.2.10 После заполнения всех полей участник нажимает на кнопку  для публикации своего ценового предложения в торгах.

7.2.11 В случае, если нет нарушений условий участия, после обновления страницы, данные участника торгов сохраняются в таблице «Ход торгов».

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

Вверху страницы появится следующая надпись:



7.2.12 В таблице «Ход торгов» участник торгов может посмотреть свои опубликованные данные и ставки других участников данных торгов (исключение: «Закрытые» торги):

Ход торгов				
Ознакомьтесь со ставками других участников торгов. Для того, что бы понизить своё ценовое предложение, просто сделайте ещё ставку. Победитель торгов определяется по нескольким критериям: самая низкая ставка; комплектность товара; страна производитель; постгарантийный сервис. Количество ставок не ограничено!!				
Представитель компании	Дата/время	Ставка	Комментарий	Файл
1. Участник 1	29.03.2017 / 18:04	9999900.00		
2. Участник 2	30.03.2017 / 15:46	9999800.00	тест	<a href="#">Результат 4 БТ СЭД формуляр Аттестация поставщика для электронных торгов(2).docx</a>
3. Участник 2	30.03.2017 / 15:47	9999700.00		
4. Участник 3	30.03.2017 / 15:54	9999600.00	вальтер_1	<a href="#">Результат 3 БТ СЭД формуляр Аттестация поставщика для электронных торгов(2).docx</a>
5. Участник 3	30.03.2017 / 15:55	9999300.00		<a href="#">БТ СЭЗ Изменение рег.формы по инструкции ДБ.xlsx</a>
Сделано ставок: 5				

7.2.13 Если во время проведения торгов у участника возникли проблемы со связью, то участник должен во время проведения торгов проинформировать ответственного за закупку/продажу Администратора СЭЗ по телефону или посредством любой другой возможной связи, о том, что не имеет возможности принять участие в действующих торгах в связи с проблемами со связью, интернетом.

7.2.14 Ответственный за закупку/продажу, Администратор СЭЗ должен сообщить участнику о том, что участие в электронных торгах Компании возможно с любого устройства, имеющего выход в интернет (сотовый телефон, планшет и другие гаджеты).

7.2.15 В случае если участник не имеет возможности участвовать в торгах по причине временного отсутствия доступа к своим регистрационным данным, Администратор СЭЗ **в течение 1 часа** после получения запроса от участника, направляет запрос на генерацию пароля Техническому Администратору СЭЗ, который генерирует (обновляет) пароль на доступный электронный адрес участника (но не чаще одного раза в месяц).

7.2.16 В случае, если у участника торгов есть дополнительные вопросы по технической спецификации, описанию торгов, участник торгов может опубликовать свой вопрос в таблице «Комментарии к торгам»:

Комментарии к торгам		
Ниже представлены комментарии пользователей портала к данным торгам. <i>Это не ставки!</i>		
Компания	Дата и время	Комментарий
+ Добавить		

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

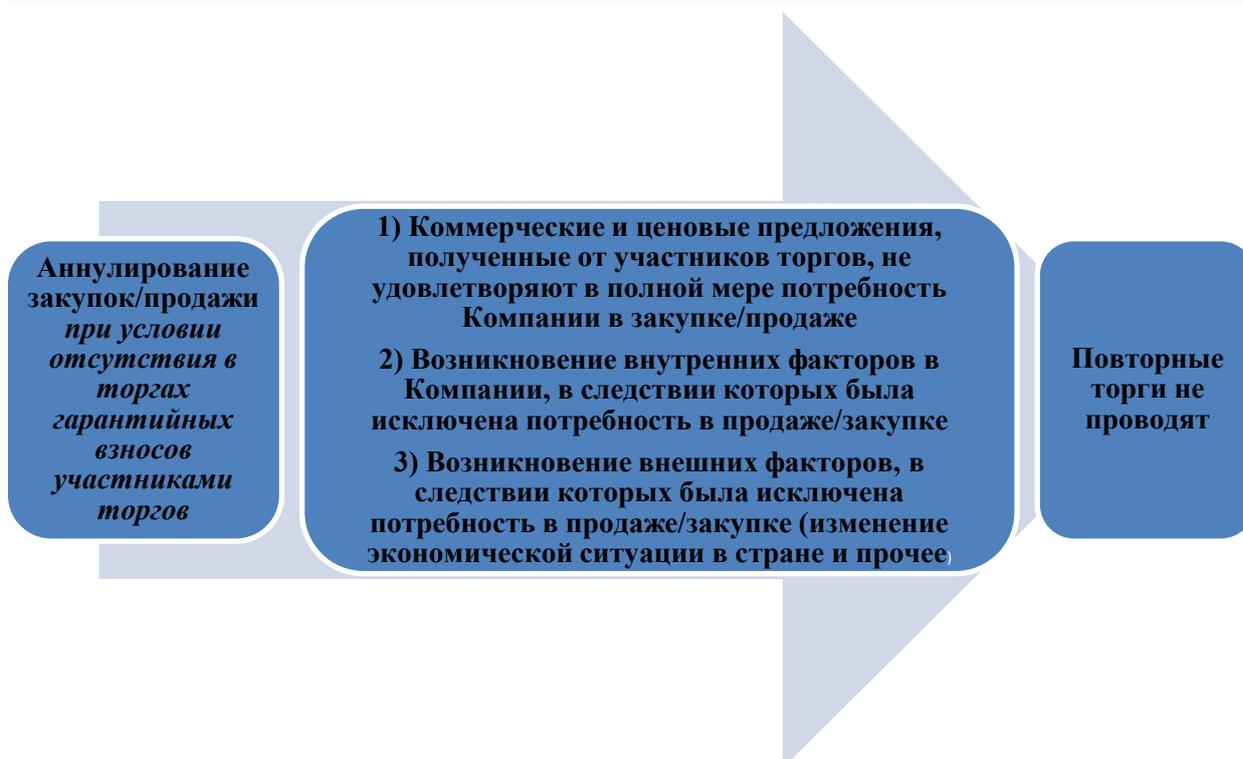
### 7.3 **Завершение проведения торгов**

- 7.3.1 Завершение торгов осуществляется автоматически согласно указанному времени завершения торгов (без учета функции авто продления).
- 7.3.2 В случае если функция авто продления включена, то завершение торгов производится автоматически, после наступления времени завершения торгов, если в течение последних 15 минут никто из участников не подал ценовое предложение (сделал ставку).
- 7.4 В случае если функция автопродления включена, то завершение торгов производится автоматически, после наступления времени завершения торгов, если в течение последних 15 минут никто из участников не подал ценовое предложение (сделал ставку) или если функция автопродления сработала 5 (пять) раз.
- 7.5 1 (одно) авто продление активно 30 минут.
- 7.6 (в течении последних 15 минут до закрытия торгов, торги автоматически продляются на 30 минут. Функция автопродления срабатывает максимально 5 раз.)

## 8 Итоги торгов и определение победителя торгов

8.1 Статус проведенных торгов определяется следующими критериями:





8.2 Повторные торги будут проведены не более одного раза.

8.3 **Внимание!** При определении победителя торгов (за исключением победителя минитендера), критерий «самая высокая/низкая цена» не является весомым и единственным аргументом в пользу выбора одного из потенциальных Партнеров. Победитель торгов не становится автоматически и победителем тендера/аукциона в целом.

8.4 Оценка предложений, полученных от участников торгов, осуществляется на основании анализа и оценки по бальной шкале, на основании предоставленных партнером документов, следующих критериев:

8.4.1. Для всех видов ТРУ:

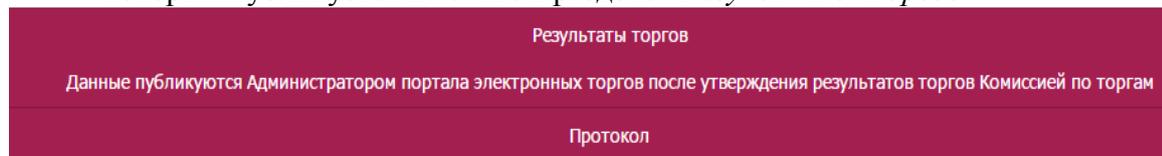
- опыт совместного сотрудничества в прошлом;
- опыт Партнера на рынке только в сфере закупаемых товаров, работ, услуг;

8.4.2. Для закупаемых товаров:

- соответствие сроков поставки товаров в коммерческом предложении требованиям спецификации;
- объем предложенного потенциальным Партнером ассортимента (при закупке товаров);
- условия регионального покрытия и доставки товаров, место поставки (соответствие возможностей Партнера заявленным требованиям);
- условия пост продажного сервиса, включая гарантии;
- качество предложенных Партнером ТРУ (наличие сертификатов соответствия и качества, портфолио и каталоги товаров);
- сроки выполнения работ, поставки товаров, оказания услуг, предлагаемые партнером (при закупке);
- объем поставляемых товаров;
- периодичность поставки;
- условия сдачи-приемки;
- требования по наличию дистрибутива официального производителя;
- отзывы о поставленных ранее товарах (рекомендации);
- условия оплаты;
- иные требования, определенные к закупке подразделением-инициатором.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

- 8.4.3. Для закупаемых работ и услуг критериями оценки возможности выполнения Партнером требований к закупке могут являться:
- общий срок выполнения работ/услуг;
  - место выполнения работ/услуг; условия по региональному покрытию предоставляемыми РУ;
  - условия пост продажного сервиса, включая срок гарантийного обслуживания;
  - требования к штату и квалификации персонала по выполняемым РУ;
  - наличие лицензий и разрешений на право проведения работ, предоставление услуг (включая дилерские договора и авторизацию от официального производителя);
  - требования к наличию специального оборудования и инфраструктуры у Партнера при предоставлении РУ;
  - сведения о предоставленных ранее услугах (портфолио, отзывы);
  - условия оплаты;
  - иные требования, определенные к закупке подразделением-инициатором;
- 8.5 По всем критериям для каждого предложения, опубликованного участником торгов, Ответственный за закупку/продажу выставит балл, в соответствии с утвержденной в компании методикой. Итоговая оценка коммерческого предложения участника торгов будет складываться из выставленных баллов по всем критериям методики.
- 8.6 Победителем тендера/аукциона будет признан участник, который набрал наибольшее количество баллов согласно оценке по вышеперечисленным критериям и предложенной цене.
- 8.7 **Определение победителя мини-тендера** осуществляется по критерию «самая низкая цена».
- 8.7.1 Утверждение Партнера-победителя и результаты торгов оформляют Протоколом, который публикуется на сайте в разделе «*Результаты торгов*»:



- 8.7.2 После публикации Протокола все участники проведенных торгов автоматически получают оповещение на электронную почту.
- 8.7.3 Оценку предложений участников и подведение итогов проведенных торгов осуществляют в Компании в течении 10 календарных дней.
- 8.7.4 По результатам:
- проведенных торгов;
  - оценки Партнера на основании способности выполнить требования по критериям к закупке (соответствие ТРУ Партнера Спецификации к закупке);
- Администратор СЭЗ по категории закупа оформляет Протокол оценки Партнеров и, согласно утвержденной методике оценки, проставляет баллы по каждому Партнеру, участвовавшему в первом этапе торгов.
- 8.7.5 Три потенциальных Партнера, набравшие наибольшее количество баллов, являются победителями первого этапа (открытые торги и оценка по критериям к закупке);
- 8.7.6 Среди победителей первого этапа торгов Компания проводит закрытый тендер, для чего, Администратор СЭЗ по категории размещает заявку в СЭЗ на проведение закрытого тендера и рассылает приглашение участникам второго этапа тендера. Далее - проводит второй этап электронных торгов в установленном порядке.
- 8.7.7 С организацией - партнером, предложившей лучшую цену при проведении второго этапа электронных торгов, производится окончательное утверждения потенциального Партнера, которому делается предложение о заключении договора от Компании.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## 8.8 **Отказ/изменение условий после признания победителя тендера/аукциона**

- 8.8.1 Если потенциальный Партнер, после признания его победителем тендера/аукциона, отказался от предоставленного в электронных торгах коммерческого предложения и изменил ранее предложенные условия (что не входит в интересы Компании), Администратор СЭЗ, Ответственный за закупку/продажу, вправе отменить заключение договора с выбранным победителем и запустить на рассмотрение предложение других участников торгов.
- 8.8.2 Выбор победителя из других участников торгов осуществляется коллегиально – Тендерным комитетом Компании.
- 8.8.3 Тендерный комитет по торгам вправе отклонить предложения других участников, в следствие чего ответственный за закупку/продажу от подразделения-инициатора организует проведение повторных торгов.
- 8.8.4 К Партнеру, участнику электронных торгов, который после признания его победителем изменил предложенные коммерческие условия или отказался от сотрудничества Компания «Magnum Cash&Carry» вправе применить меры в соответствии с правилами, описанными в Приложении 1 настоящего положения.

## 9 **Оформление договора с победителем тендера/аукциона**

- 9.1 После утверждения победителя тендера/аукциона, Администратор СЭЗ, ответственный за закупку/продажу проводит с Партнером-победителем дальнейшую работу по заключению договора/дополнительного соглашения.
- 9.2 Соглашение с Партнером должно заключаться **в течение 15 рабочих дней** после публикации результатов торгов в сайте электронных торгов.
- 9.3 Действие завершеного тендера, по которому был выбран, утвержден Партнер, распространяется на весь период, описанный в заключенном договоре с исполнителем.
- 9.4 Пролонгация договора, заключенного по результатам торгов запрещена.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

## **10 Ответственность сторон при проведении процедур аттестации и электронных торгов**

### **10.1 Права и обязанности сторон**

#### **10.1.1 *Потенциальный Партнер вправе:***

- 10.1.1.1 Принимать участие в торгах на закупку/продажу товаров, работ и услуг, путем размещения коммерческого и ценового предложения на сайте электронных торгов Компании.
- 10.1.1.2 Получить от Компании необходимую информацию о порядке проведения и участия в электронных торгах.
- 10.1.1.3 Запрашивать у Администратора СЭЗ, ответственного за закупку/продажу дополнительную информацию и консультации, при наличии вопросов, для подготовки коммерческого предложения в соответствии с требованиями Технической спецификации (требованиям к закупке).
- 10.1.1.4 Осуществлять предоставление услуг, работ и товаров лично и либо через третьих лиц (субподрядчиков). В случае предоставления услуг, работ, товаров через третьих лиц, Контрагент по договору несет ответственность за услуги, работы, товары, предоставленные третьими лицами (субподрядчиками) как за свои собственные.
- 10.1.1.5 Вносить изменения в ценовое предложение и информацию о товарах, работах и услугах до момента завершения торгов.
- 10.1.1.6 Отказаться от поставки/закупки товаров, работ или предоставления услуг не позднее 3 (трех) рабочих дней с даты завершения торгов, путем направления обоснованного письма в адрес Компании (на официальном бланке подписью первого руководителя и печатью).
- 10.1.1.7 Расторгнуть договорные отношения с Компанией в порядке и на условиях, предусмотренных заключенным с Компанией договором и законодательством Республики Казахстан.
- 10.1.1.8 В случае применения мер воздействия к Партнеру (блокирования учетной записи), не позднее 10 календарных дней с даты блокирования учетной записи, подать обоснованную апелляцию в Компанию.

#### **10.1.2 *Потенциальный Партнер обязан:***

- 10.1.2.1 Предоставлять достоверную информацию в Анкете Партнера.
- 10.1.2.2 Предоставлять на сайте Компании информацию в соответствии с техническим заданием, предложенным Компанией.
- 10.1.2.3 Участвовать в торгах, только ознакомившись предварительно с требованиями к закупке (Технической спецификации), не участвовать, если ТРУ потенциального партнера не соответствуют требованиям этого документа.
- 10.1.2.4 Предоставлять достоверную информацию о своих товарах, работах и услугах.
- 10.1.2.5 После заключения договора, не отклоняться от заявленных в торгах характеристик товаров, работ и услуг.
- 10.1.2.6 Предоставлять информацию о наличии, либо отсутствии лицензий, сертификатов, аттестатов, деклараций и допусков для осуществления деятельности, включая информацию об отзыве или приостановлении действия правоустанавливающих документов и лицензий, которые могут оказать негативное влияние или нести риски при исполнении условий договора.
- 10.1.2.7 Предоставлять информацию о наличии либо отсутствии налоговой задолженности, в том числе задолженности перед третьими лицами.
- 10.1.2.8 Предоставлять информацию о начале процедуры банкротства или реабилитации.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупок/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

10.1.2.9 В случае изменения реквизитов организации Партнера или контактных данных представителя организации сообщать ответственному за закупку/продажу, Администратору СЭЗ, указанному в Классификаторе ТРУ.

### 10.1.3 **Потенциальному Партнеру запрещено:**

10.1.3.1 В случае победы, передавать право заключения контракта другим контрагентам, в том числе и аффилированным компаниям, за исключением случаев, предусмотренных п.10.1.1.4 настоящей инструкции.

10.1.3.2 Вступать в контакт (осуществлять звонки, писать сообщения и прочее) с Администраторами СЭЗ, ответственными за закупку/продажу или лицами, принимающими решение по торгам, в период с момента открытия (старта) электронных торгов и до момента размещения протокола с результатами проведенных торгов на сайте (кроме контактов с Администратором СЭЗ по вопросам технического характера).

10.1.3.3 В ходе проведения электронных торгов делать ставки, не отвечающие реальному ценовому предложению (осуществлять «демпинг» цен).

10.1.3.4 В комментариях к электронным торгам оставлять сообщения следующего характера:

1. оценочные суждения относительно поведения, действий, квалификации и характеристики других участников торгов;
2. оскорбления участников обсуждения в любой форме, проявление любой грубости, угроз, личных оскорблений и нецензурных высказываний, в том числе и в скрытой форме, как в отношении юридических, так и конкретных физических лиц;
3. сообщения, не отвечающие основным требованиям и тематике сайта и проводимых торгов: рекламные тексты, сообщения коммерческого характера и прочее;
4. сообщения с проявлениями расовой, национальной, политической и религиозной неприязни, пропагандировать прочие темы, несовместимые с общепринятыми законами морали и приличия.

### 10.1.4 **Компания вправе:**

10.1.4.1 Размещать торги на сайте электронных торгов Компании для участия потенциальных Партнеров в торгах на закупку/продажу товаров, работ и услуг.

10.1.4.2 Отказать в регистрации потенциального Партнера в качестве участника СЭЗ с правом блокирования учетной записи и удаления из участников электронных торгов в случаях нарушений, указанных в разделе 10.1.2. настоящей инструкции.

10.1.4.3 Отказаться от закупки/продажи товаров, работ или предоставления услуг в случае, если заявленная в торгах информация не соответствует действительности.

10.1.4.4 Отказаться от закупки/продажи товаров, работ или предоставления услуг в случае, если поставка товаров или предоставление услуги осуществляется не лично Партнером, а через третьих лиц (кроме случаев, официального заявления о работе через субподрядчика до начала торгов- при аттестации).

10.1.4.5 Расторгнуть договорные отношения с контрагентом в порядке и на условиях, предусмотренных заключенным с Компанией договором и законодательством Республики Казахстан.

10.1.4.6 При необходимости, предложить контрагенту в рамках заключенного договора поставку другого товара или оказание дополнительных услуг.

10.1.4.7 Признать торги несостоявшимися, в случае если были выявлены основания, подтверждающие данный факт.

10.1.4.8 Отказаться от заключения договора с контрагентом после подведения итогов торгов в течение 10 (десяти) рабочих дней, путем направления обоснованного письма в адрес контрагента-победителя торгов (на официальном бланке с подписью первого руководителя и печатью).

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупок/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

10.1.4.9 Редактировать и удалять сообщения пользователей, если эти сообщения не отвечают основным требованиям, указанным в пункте № 10.1.3.4 настоящей инструкции.

#### 10.1.5 **Компания обязана:**

10.1.5.1 Предоставлять необходимую информацию о порядке проведения и участия в электронных торгах.

10.1.5.2 Подготовить и разместить техническое задание на закупаемые/реализуемые товары, работы или услуги до начала торгов (не позднее чем за 2 р.д. в случае внеплановых торгов и от 40 до 2 р.д. при проведении плановых торгов);

10.1.5.3 По окончании торгов уведомить участников торгов о результатах проведенных торгов.

10.1.5.4 Рассмотреть апелляционные требования потенциального Партнера по итогам торгов и дать мотивированный ответ не позднее 15 календарных дней с даты поступления апелляционных требований.

## 11 Меры воздействия со стороны Компании

11.1.1 В случае проявления нарушения потенциальным Партнером установленных правил закупок/продажи, ТОО «Magnum Cash&Carry» праве принять к такому Партнеру меры воздействия в соответствии с Приложением 1 к настоящей Инструкции.

11.1.2 Основанием к применению мер воздействия являются следующие нарушения:

- предоставление заведомо ложной информации о деятельности Партнера и предлагаемых товарах, работах, услугах;
- недобросовестное ведение переговоров о заключении договора, после признания победителем (изменение ранее заявленных условий и сроков поставки, предложение низкого качества продукции, отличающееся от образцов, предоставленных на торгах, смена производителя ТМЦ, предоставление ТМЦ другого бренда, отсутствие товара в требуемом объеме и другое);
- нарушение, игнорирование потенциальным Партнером условий и правил проведения электронных торгов;
- допущение ошибок потенциальным Партнером при публикации ставки, коммерческого предложения/спецификации;
- участие по ошибке, невнимательности потенциального Партнера в электронных торгах на закупку/продажу других ТРУ;
- участие в торгах по соответствующей категории, но с ТРУ, не соответствующими требованиям Технической спецификации (на закупку).
- публикация участника торгов в открытых источниках, деловой переписке заведомо ложной информации о других участниках торгов, о ТОО «Magnum Cash&Carry» или о работниках, проводивших электронных торги.
- нарушение участником торгов п.10.1.3 настоящей инструкции.

11.1.3 В случае возникновения прецедента, Партнеру будет направлено официальное письмо ТОО «Magnum Cash&Carry» с уведомлением о фиксировании факта нарушения установленных правил закупок/продажи товаров, работ, услуг и принятии к контрагенту мер воздействия, определенных в Приложении 1 к настоящей инструкции.

11.1.4 Письмо-уведомление потенциальному Партнеру/Партнеру отправляется Компанией в срок не позднее чем за 15 календарных дней до даты принятия мер.

11.1.5 Партнер, к которому были приняты дисциплинарные меры, имеет право обжаловать принятое решение в течение 10 календарных дней с момента получения уведомления на электронную почту.

Инструкция	ТОО «Magnum Cash&Carry»
По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг	ТОО «Magnum Cash&Carry»

- 11.1.6 Рассмотрение обращения об отмене мер воздействия осуществляется Тендерным комитетом Компании.
- 11.1.7 Рассмотрение обжалования мер воздействия осуществляется единожды. В случае, повторного возникновения прецедента с примирением дисциплинарных мер к Партнеру, решение Компании обжалованию не подлежит.

## 12 Порядок урегулирования споров

- 12.1 Решение спорных ситуаций, рассмотрение жалоб и возражений, возникших между Партнером и Компанией в ходе проведения переговоров, нарушений условий проведения электронных торгов (за исключением результатов торгов, опубликованных на сайте) и исполнения условий договора осуществляется Тендерным комитетом.
- 12.2 Партнер/потенциальный Партнер вправе вынести на рассмотрение Тендерного комитета имеющиеся спорные вопросы с подтверждающими материалами.
- 12.3 Для вынесения вопроса на рассмотрение Тендерного комитета, Партнер отправляет в Компанию официальное письмо на фирменном бланке с печатью и подписью руководителя компании, либо лица его замещающего; скан-копия письма может быть продублирована на электронный адрес [info-zakup@magnum.kz](mailto:info-zakup@magnum.kz).
- 12.4 Письмо должно содержать следующую информацию:
- причина обращения и детальное описание вопроса, который подлежит вынести на рассмотрение Тендерного комитета;
  - описание объекта закупки/продажи;
  - даты проведения электронных торгов;
  - контактное лицо от ТОО «Magnum Cash&Carry», с которым проводились переговоры (ответственный за закупку/продажу Администратор СЭЗ);
  - контактные данные представителя Партнера, уполномоченного вести переговоры по обращению, указанному в письме (ФИО, мобильный телефон, e-mail);
  - если это обращение по принятым мерам воздействия, то описание нарушений, по результатам которых к Партнеру были приняты такие меры;
  - описание принятых мер воздействия;
  - доводы со стороны потенциального Партнера/ Партнера о необходимости отмены мер;
- 12.5 К письму в обязательном порядке должны быть приложены все необходимые подтверждающие материалы.
- 12.6 Прием обращений для рассмотрения на Тендерном комитете осуществляется только в Головном офисе Компании.
- 12.7 При необходимости, на заседание Тендерного комитета или для проведения отдельного интервью может быть приглашен представитель Партнера – контактное лицо, которое было указано в полученном обращении.
- 12.8 Срок рассмотрения обращения и предоставления официального ответа на полученное обращение составляет 15 календарных дней.
- 12.9 Ответ на обращение контрагента будет предоставлен на официальном бланке ТОО «Magnum Cash&Carry» с подписью первого Руководителя компании (или Председателя тендерного комитета) и печатью Компании.

## 13 Приложения

### Приложение №1 Виды нарушений и дисциплинарные меры

## ВИДЫ НАРУШЕНИЙ СО СТОРОНЫ ПАРТНЕРА И ВОЗМОЖНЫЕ МЕРЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ СО СТОРОНЫ КОМПАНИИ

№	Этап/ Вид нарушения	Дисциплинарная мера	Длительность	Оформление решения	Уведомление партнера
<b>Аттестация поставщика</b>					
1	Предоставление заведомо ложной информации о деятельности организации и предлагаемых товарах, работах, услугах (приостановка действия правоустанавливающих документов, и прочих документов; подтверждение принадлежности к банкротству; наличие налоговой задолженности и прочее).	Отказ в регистрации. Блокирование учетной записи и отказ от сотрудничества с Партнером	Бессрочно <i>(без возможности оформить апелляцию)</i>	Аттестационная комиссия принимает решение в формуляре «Аттестация Партнера для электронных торгов». Решение Аттестационной комиссии Утверждает Начальник ЮО	Администратор СЭЗ в течение 1 р.д. после получения формуляра на исполнение
2	Предоставление информации от организации о наличии налоговой задолженности; кредиторской задолженности перед банком.	Отказ в регистрации. Блокирование учетной записи.	12 месяцев <i>(с возможностью пройти процедуру аттестации через 6 месяцев)</i>		
3	Предоставление информации от организации об отсутствии лицензий, сертификатов, аттестатов, деклараций и допусков для осуществления деятельности.	Отказ в регистрации. Блокирование учетной записи.	12 месяцев <i>(с возможностью пройти процедуру аттестации через 6 месяцев)</i>		
<b>Участие в электронных торгах на сайте <a href="http://zakup.magnum.kz">zakup.magnum.kz</a></b>					
1	Участие по ошибке, невнимательности, участие в торгах с предложениями не соответствующими Технической спецификации за закупку	Удаление из группы рассылки	6 месяцев <i>(с возможностью оформить апелляцию).</i>	Администратор СЭЗ оформляет СЗ в СЭД на имя Председателя Тендерного комитета ( ФИО указано в	Администратор СЭЗ в течение 1 р.д. после подписания СЗ в СЭД

№	Этап/ Вид нарушения	Дисциплинарная мера	Длительность	Оформление решения	Уведомление партнера
2	Допущение ошибок потенциальным Партнером при публикации ставки, коммерческого предложения/ спецификации/ сметы.	Удаление из группы рассылки	<i>При повторном нарушении - 12 месяцев без возможности оформить апелляцию.</i>	обращении к Партнеру в настоящей инструкции), с обоснованием и приложением подтверждающих материалов. СЗ должна быть согласована Начальником ОЭБ, Директором департамента и непосредственным руководителем подразделения-инициатора;	
3	Нарушение, игнорирование потенциальным Партнером условий и правил проведения электронных торгов.	Удаление из группы рассылки и блокирование учетной записи	6 месяцев (без возможности оформить апелляцию). <i>При повторном нарушении - 12 месяцев без возможности оформить апелляцию</i>		
<b>Проведение переговоров и заключение договора</b>					
1	Недобросовестно ведение переговоров о заключении договора, после признания победителем (изменение ранее заявленных условий и сроков поставки, предложение низкого качества продукции, отличающееся от образцов, предоставленных на торгах, смена производителя ТМЦ, предоставление ТМЦ другого бренда, отсутствие товара в требуемом объеме и другое)	Удаление из группы рассылки и блокирование учетной записи	12 месяцев (без возможности оформить апелляцию)	Администратор СЭЗ, ответственный за закуп/продажу оформляет СЗ в СЭД на имя Председателя Тендерного комитета, СЗ должна быть согласована Начальником ОЭБ, Директором департамента и непосредственным руководителем подразделения-инициатора;	Администратор СЭЗ в течение 1 р.д. после подписания СЗ в СЭД
2	Отказ партнера-победителя от предоставления ТРУ после признания потенциального Партнера победителем завершающих торгов в течение 5 р.д.		12 месяцев (с возможностью оформить апелляцию)		

Инструкция		По проведению закупа/продажи товаров, работ, услуг		ТОО «Magnum Cash&Carry»	
№	Этап/ Вид нарушения	Дисциплинарная мера	Длительность	Оформление решения	Уведомление партнера
				подтверждающих материалов. СЗ должна быть согласована Начальником ОЭБ и непосредственным руководителем подразделения-инициатора;	
<b>После заключения договора с поставщиком</b>					
1	Партнер-победитель после заключения договора нарушает обязательства по договору, что в результате привело к расторжению договора по инициативе ТОО «Magnum Cash&Carry» (изменение условий, сроков поставки, предложение низкого качества продукции, отличающееся от образцов, предоставленных на торгах, смена производителя ТМЦ, предоставление ТМЦ другого бренда, отсутствие товара в требуемом объеме, нарушение сроков исполнения заказа, отгрузки товара и другое).	Удаление из группы рассылки и блокирование учетной записи  Штрафные санкции согласно условиям договора	12 месяцев <i>(без возможности оформить апелляцию)</i>	Администратор СЭЗ, ответственный за закуп/продажу оформляет СЗ в СЭД на имя Председателя Тендерного комитета, с приложением письменного подтверждения отказа партнера и прочих подтверждающих материалов. СЗ должна быть согласована Начальником ОЭБ и непосредственным руководителем подразделения-инициатора;	Администратор СЭЗ в течение 1 р.д. после подписания СЗ в СЭД
3	Досрочное расторжение договора, инициированное Партнером-победителем		12 месяцев <i>(без возможности оформить апелляцию)</i>	Администратор СЭЗ, ответственный за закуп/продажу оформляет СЗ в СЭД на имя Председателя Тендерного комитета, с приложением письменного подтверждения отказа партнера и прочих подтверждающих материалов. СЗ должна быть согласована Начальником ОЭБ и непосредственным руководителем	Администратор СЭЗ в течение 1 р.д. после подписания СЗ в СЭД

№	Этап/ Вид нарушения	Дисциплинарная мера	Длительность	Оформление решения	Уведомление партнера
4	Возникновение повторной ситуации, результат которой привел к досрочному расторжению договора без исполнения сторонами взятых обязательств	Штрафные санкции согласно условиям договора. Блокирование учетной записи и отказ от сотрудничества с партнером	Бессрочно <i>(без возможности оформить апелляцию)</i>	подразделения-инициатора; Администратор СЭЗ, ответственный за закуп/продажу оформляет СЗ в СЭД на имя Председателя Тендерного комитета, с приложением письменного подтверждения отказа Партнера и прочих подтверждающих материалов. СЗ должна быть согласована Начальником ОЭБ и непосредственным руководителем подразделения-инициатора;	Администратор СЭЗ в течение 1 р.д. после подписания СЗ в СЭД